

SJABLOON – Werken via KdG –

Functietitel: Accountmanager Eoly

Bedrijfsnaam: Colruyt Group

Uiterste sollicitatiedatum: 13/08/2018

Categorie:

Juiste categorie aankruisen*

Administratie en secretariaat	
Creatieve en artistieke beroepen	
Financiële en juridische sector	
Gezondheidszorg	
HR management	
ICT en multimedia	
Transport, logistiek en distributie	
Onderwijs	
Sales, marketing en communicatie	x
Sociale en culturele sector	
Techniek, chemie en productie	
Andere	

Accountmanager Eoly

Functie:

Eoly is het duurzame energiebedrijf van Colruyt Group, met een ambitieus groeipad. Als accountmanager maak je niet alleen deel uit van die groei, je werkt er ook actief aan mee.

Als accountmanager voor Eoly bouw je in de eerste plaats duurzame relaties uit met onze klanten. Je prospecteert, adviseert over onze producten en diensten en onderhandelt over contracten. Tijdens gesprekken met klanten en partners staat kwaliteit voorop. Je luistert naar je gesprekspartner en biedt oplossingen op maat aan. Door het energiegebruik te verduurzamen en de energiekost van onze klanten te verlagen, stel je hen tevreden.

Je bent goed op de hoogte van actuele markttendensen, analyseert relevante marktinformatie en informeert proactief. Die bagage helpt allemaal wanneer je contracten afsluit bij bedrijven, nieuwe klanten aantrekt of onderhandelingen voert over verkoopsvoorwaarden. Tijdens dergelijke gesprekken draag je de waarden van Colruyt Group uit, naast die van Eoly: transparantie, kwaliteit en betrouwbaarheid.

Je gaat aan de slag in kantoor Hellebroek in Halle en bezoekt regelmatig prospecten ter plaatse.

Profiel:

- **Kennis** – Je hebt een bachelor- of masterdiploma in een economische of technische richting. Je bent vlot tweetalig (N/F), kennis van Engels is een plus. Ervaring in de energiemarkt is een plus, een positieve drive nog meer.
- **Communicatieskills** – Je bent luistervaardig, communicatief sterk en haalt energie uit een constructief gesprek.
- **Commercieel inzicht en klantgerichtheid** – Je past je gesprek aan je prospecten/klanten aan. Bovendien speel je in op opportuniteiten.
- **Zin voor initiatief** – Energie is een buyer's market, klanten komen zich niet altijd spontaan aanbieden. Dankzij jouw inzet en inbreng kunnen we Eoly verder uitbouwen.

Wij bieden:

- **Impact** – Je werkt actief mee aan een duurzame energievoorziening op brede schaal.
- **Een voltijds contract en zekerheid** – Eoly maakt deel uit van Colruyt Group, een stabiele en groeiende familie van bedrijven.
- **Veel vrijheid** – Je bepaalt in grote mate zelf je agenda en werkt heel zelfstandig.
- **Variatie** – Je belandt in een ambitieus, jong bedrijf in volle groei. Daardoor zal je een brede waaier aan taken opnemen, waardoor elke dag anders is.
- **Extralegale voordelen** – Naast een aantrekkelijk loonpakket krijg je ook heel wat extralegale voordelen zoals maaltijdcheques en winstdeelname.

Contact:

<https://jobs.colruytgroup.com/nl/v/11818>

Annelies Vanderpooten