

Financieel Adviseur:

Proactief en autonoom een klantenportefeuille beheren. Dat is de uitdaging die Beobank zijn nieuwe medewerkers voorschotelt.

De job en verantwoordelijkheden die we je toevertrouwen

- Je adviseert, begeleidt en ondersteunt klanten en draagt bij tot het goed beheer van hun rekening en al hun bankactiviteiten
- Je fideliseert klanten en prospecten aan het agentschap en versterkt de commerciële relaties door regelmatige, proactieve contactmomenten: afspraken, professioneel onthaal, telefoons, bezoeken
- Je optimaliseert verkoopsoportunities bij klanten om de commerciële doelstellingen te overtreffen

De vaardigheden en persoonlijkheid die we zoeken:

- Je hebt een neus voor dienstverlening en bent erg klantgericht
- Je hebt een proactieve, positieve en professionele houding
- Je gebruikt je commercieel talent om onze klanten efficiënt te begeleiden en te adviseren
- Je bent stressbestendig
- Je bent gemotiveerd en bereid om in team te werken
- Je kennis van de bankwereld is een troef
- Je hebt een bachelor- of masterdiploma op zak, bij voorkeur in een economische richting

Enkele argumenten om je te overtuigen:

- Een bank op mensenmaat, in een dynamische werkomgeving die initiatief en creativiteit stimuleert.
- Een uitgebreid opleidingsprogramma om je vaardigheden te ontwikkelen en vol optimisme aan je carrière te beginnen.
- Een bank die dicht bij zijn klanten staat en naar hun behoeften luistert.
- Een open bank, die prat gaat op de nabijheid tussen zijn medewerkers en klanten. Een solide groep waar eenvoudige en relevante oplossingen en respect voor waarden echt deel uitmaken van de dagelijkse werking.
- Een optimistische aanpak. We investeren al onze energie in het verbeteren van het dagelijkse leven van onze klanten.
- Een aantrekkelijk salaris en heel wat extralegale voordelen.

Zin om je enthousiasme te combineren met onze cultuur, onze waarden en ambitieuze projecten? Klaar om de uitdaging aan te gaan en een van onze toekomstige Financieel adviseurs (m/v) te worden?