

## **SJABLOON – Werken via KdG –**

Gelieve dit ingevulde sjabloon te mailen naar: [werken-via-kdg@kdg.be](mailto:werken-via-kdg@kdg.be)

Sollicitaties dienen verstuurd te worden naar de contactgegevens uit de vacature.

**Functietitel:** *Klantenadviseurs (sparen en beleggen / kredieten)*

**Bedrijfsnaam:** BNP Paribas Fortis te Stabroek

**Uiterste sollicitatiedatum:**

### **Categorie:**

Juiste categorie aankruisen\*

Administratie en secretariaat	<input type="checkbox"/>
Creatieve en artistieke beroepen	<input type="checkbox"/>
Financiële en juridische sector	<input checked="" type="checkbox"/>
Gezondheidszorg	<input type="checkbox"/>
HR management	<input type="checkbox"/>
ICT en multimedia	<input type="checkbox"/>
Transport, logistiek en distributie	<input type="checkbox"/>
Onderwijs	<input type="checkbox"/>
Sales, marketing en communicatie	<input type="checkbox"/>
Sociale en culturele sector	<input type="checkbox"/>
Techniek, chemie en productie	<input type="checkbox"/>
Andere	<input type="checkbox"/>
Jobevents	<input type="checkbox"/>
Studentenjobs en vrijwilligerswerk	<input type="checkbox"/>

## • Functieomschrijving

- Je beheert op een proactieve manier een portefeuille klanten.
- Je levert gepersonaliseerd advies en bouwt een duurzame relatie met de klant op.
- Je hebt een algemene kennis over verschillende domeinen, maar bent/evolueert naar een specialist in uw domein.
- Je bent op de hoogte van de digitale oplossingen die we de klanten kunnen aanbieden. Je gebruikt zelf de digitale tools die ter beschikking staan.
- Je bouwt een langetermijnrelatie uit met je klanten, gebaseerd op vertrouwen en je competenties.
- Pro actief (outbound) klanten bellen in kader van verkoopacties
- Opvolging van je eigen klantenportefeuille en commerciële opportuniteiten

## • Profiel

- Je bent Bachelor bedrijfsmanagement
- Een commerciële ingesteldheid, met een brede interesse in bank- en verzekeren
- Een activiteit uitvoeren waarvoor een erkenning vereist is: Erkenning van de FSMA (Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten)
- Je bent klantgericht, commercieel, en kan zowel zelfstandig bijleren als in team samenwerken

## • Aanbod

- Coaching on the field & opleidingen daar waar nodig gegeven door BNP Paribas Fortis
- Opleidingen + inschrijving examens voor het bekomen van de attesten vereist door het FSMA
- Maaltijdcheques
- Groepsverzekering
- extra legaal verlof boven de 20 wettelijke dagen in functie van de ervaring en competenties
- Marktconform loon
- Mooie werkomgeving in een tof team

- Waar en hoe solliciteren?

Via e-mail: [bart.vanhillo@bnpparibasfortis.com](mailto:bart.vanhillo@bnpparibasfortis.com)

Per telefoon: [03/210.96.51](tel:032109651)