

SJABLOON – Werken via KdG –

Gelieve dit ingevulde sjabloon te mailen naar: werken-via-kdg@kdg.be

Sollicitaties dienen verstuurd te worden naar de contactgegevens uit de vacature.

Functietitel: sales support

Bedrijfsnaam: Rougié – Euralis gastronomie

Uiterste sollicitatiedatum: 30 september 2019

Categorie:

Juiste categorie aankruisen*

Administratie en secretariaat	
Creatieve en artistieke beroepen	
Financiële en juridische sector	
Gezondheidszorg	
HR management	
ICT en multimedia	
Transport, logistiek en distributie	
Onderwijs	
Sales, marketing en communicatie	X
Sociale en culturele sector	
Techniek, chemie en productie	
Andere	
Jobevents	
Studentenjobs en vrijwilligerswerk	

Poste et missions:

Rattaché au Chef de zone basé à Lille, vous êtes en charge de la prospection et du développement commercial de nos gammes sur le Bénélux. Cette mission comporte plusieurs dimensions commerciales et marketing :

- Identification et compréhension des offres présentes sur ces segments: veille concurrentielle, positionnement prix, usages, volumes de consommation et tendances
- Evaluation de l'adéquation de l'offre du commanditaire avec les besoins des marchés et définition de la gamme future
- Cartographie des acteurs du marché épicerie fine (distributeurs spécialisés, utilisateurs, sites marchands, etc...) sur la zone concernée, création d'une base de données clients et prospects
- Prospection active des cibles identifiées
- Définition des supports commerciaux nécessaires (supports communication, PLV, etc...)
- Suivi des réalisations commerciales
- Participation aux événements liés à la marque : salons professionnels, événements clients
- Recherche de partenariats

Profil:

Vous êtes jeune diplômé(e) d'une Ecole de Commerce ou d'une école d'ingénieur Agri/Agro.

Vous maîtrisez le néerlandais et l'anglais ainsi que le français.

Curieux, autonome, persévérant, vous avez le goût du challenge et un tempérament commercial fort. Vous n'avez pas peur de sillonner le terrain et appréciez la gastronomie française.

Personne de contact:

Rémy Hofland

Remy.hofland@euralis.com

Mobile +33/6 33 76 10 30